

CNC TRAINING & CONSULTING

NOVAS IDÉIAS PARA CUIDAR DA SUA EMPRESA!



ÍNDICE

- Quem Somos?
- Nossa História
- Métodos
- Serviços
- Contato

A woman with long blonde hair and glasses, wearing a patterned blouse and dark pants, stands in a meeting room, gesturing with her hands as if presenting. She is positioned in front of a large window that looks out onto a city building. In the foreground, several people are seated, looking towards her. The room has a modern, industrial feel with concrete walls and large windows.

**Temos especialistas
em inclusão
neurodivergente!**



Escolha trabalhar com quem entende, entrega e faz acontecer.

Estratégias e Processos para aumentar a confiança

Quem Somos?

Nossa História

A CNC Training & Consulting nasceu com entusiasmo e ideias inovadoras, mas enfrentou desafios significativos para iniciar seu projeto. No começo, as incertezas eram obstáculos a serem superados, e o caminho para o sucesso parecia íngreme.

Com dedicação e perseverança, a CNC decidiu transformar desafios em oportunidades. Investimos em treinamentos especializados, buscamos aconselhamento estratégico e ajustamos nosso plano de negócios para atender às demandas do mercado. Cada passo dado era uma lição aprendida, uma pedra a mais no caminho da evolução.

Focamos em oferecer serviços de treinamento e consultoria de alta qualidade, especializando-nos em soluções sob medida para nossos clientes. Nossa reputação cresceu à medida que superávamos as dificuldades iniciais, tornando a CNC sinônimo de excelência, conhecimento e inovação no cenário empresarial.

Quem Somos?

Nossa Jornada de Fé e Planejamento

Todo o projeto foi aguardado por anos, planejado com cuidado e sempre guiado por uma fé inabalável em Deus e estudos. Mantivemos nossos objetivos e sonhos, acreditando que cada etapa era parte do plano maior para de fato ajudar as pessoas. Cada fase foi executada com a convicção de que estávamos no caminho certo. Sabemos que tudo tem sido planejado e estruturado com calma e graças a essa visão estamos no mercado.

"Existe alguma coisa impossível para o senhor?" (Gêneses 18.14)

"Não se preocupem com nada, mas em todas as orações peçam a Deus o que vocês precisam e orem sempre com o coração agradecido." (Filipenses 4.6)

A group of business professionals in a meeting, looking towards a whiteboard with handwritten notes. The whiteboard lists items like 'hotel', 'alcohol', 'pool', and 'Shopping'. The scene is set in a modern office environment with a white brick wall and a potted plant in the background.

Método PROBAC e PRO CLARETY

Aprimoramento sua Equipe e Líderes

Método PROBAC de Vendas

O Método de Vendas PROBAC é uma abordagem estruturada para otimizar o processo de vendas, focando em Preparação, Relacionamento, Oferta, Benefícios, Ação e Continuidade. Este projeto apresenta cada uma dessas etapas em detalhes, fornecendo um guia claro e eficaz para vendedores.

Ao seguir o Método PROBAC, as empresas podem melhorar significativamente suas taxas de conversão de vendas, fidelizar clientes e criar uma experiência de compra positiva e duradoura. A implementação eficaz desse método não apenas otimiza o desempenho das equipes de vendas, mas também promove um crescimento sustentável para a organização.

Método PRO CLARITY Líderes

O método **PRO CLARITY** oferece uma abordagem abrangente para o desenvolvimento de líderes e equipes, enfatizando a importância de cada componente para a construção de um ambiente de trabalho eficaz e produtivo.

Com o método PRO CLARITY, líderes desenvolvem habilidades essenciais, como proatividade, resiliência, inovação e comunicação eficaz. Estão preparados para tomar decisões estratégicas, inspirar suas equipes e criar um ambiente de alto desempenho, adaptando-se com versatilidade às demandas do mercado em constante mudança.

Nossos Principais Serviços

Oferecemos soluções completas em treinamento, consultoria estratégica e recrutamento e seleção, capacitando equipes, aprimorando lideranças e conectando empresas aos melhores talentos do mercado.

Conheça mais sobre como podemos transformar sua equipe e impulsionar seus resultados com nossas soluções em treinamento, consultoria e recrutamento!

- 1. Consultorias**
- 2. Treinamento Comercial**
- 3. Processo Seletivo e Recrutamento**
- 4. Consultor & Gestor OnDemand**

Nossos Principais Serviços

Sabemos que cada empresa é única, com desafios e objetivos específicos. Por isso, nossa abordagem é totalmente personalizada, adaptando nossas estratégias e soluções às necessidades exclusivas de cada cliente. Na CNC Training & Consulting, não oferecemos soluções genéricas, mas planos de ação feitos sob medida para o seu negócio.

Visão Holística

Enxergamos sua empresa de forma abrangente, analisando todos os aspectos, desde a gestão financeira até a eficiência operacional. Nosso objetivo é criar uma sinergia entre diferentes áreas, promovendo um crescimento sustentável e duradouro.

Nossos Principais Serviços

Com uma visão holística, garantimos que cada detalhe seja considerado, para que sua empresa possa alcançar todo o seu potencial.

Explore o poder de uma consultoria verdadeiramente personalizada e veja como podemos transformar sua empresa. Juntos, vamos construir um futuro de sucesso!



Nosso Processo Seletivo e Recrutamento

Somos uma equipe de pessoas apaixonadas cujo objetivo é melhorar a vida de todos por meio de produtos inovadores. Na CNC Training & Consulting, entendemos que o sucesso de uma empresa começa com as pessoas que fazem parte dela. Por isso, oferecemos um serviço de processo seletivo e recrutamento diferenciado, focado em encontrar os talentos ideais para impulsionar o crescimento e a eficiência de sua empresa. Construimos ótimos serviços para resolver seus problemas comerciais, empresariais e administrativos. Nosso processo seletivo é minucioso e personalizado, garantindo que cada candidato seja cuidadosamente avaliado para atender às suas necessidades específicas.





Contato

CNC Training & Consulting

Contato: +55 359 91119943

E-mail:
atendimento@cnctrainingconsulting.online

Site:
www.cnctrainingconsulting.com